

Over Bakker Brothers

Bakker Brothers is een internationaal opererend veredelings-, teelt- en handelsbedrijf in groentezaden. We telen en verkopen een uitgebreid assortiment. Onze bekendheid danken we aan de bonen, maar daarnaast hebben we veredelingsprogramma's in tomaten, peper, aubergine en wortelen. Ons hoofdkantoor is gevestigd in Noord-Scharwoude en we hebben een aantal vestigingen in het buitenland.

We zoeken

Voor ons hoofdkantoor in Noord-Scharwoude zijn we op zoek naar een fulltime Sales Manager. Als Sales Manager geef je leiding aan het gehele Sales team in Nederland en in het buitenland. Je bent verantwoordelijk voor het opzetten en uitvoeren van de commerciële strategie en ontwikkeling van onze verkoopkanalen (fresh market, processing en home garden/wholesale). Je werkt hierbij nauw samen met de Product Development Manager en de Production Manager. Met andere woorden: een uitdagende, internationale functie met een grote mate van zelfstandigheid en ruimte voor eigen initiatief. Met jouw team lever je een belangrijke bijdrage aan de groei van onze merken.

De functie-eisen

Onze nieuwe collega is een enthousiaste, ambitieuze man/vrouw met een afgeronde opleiding op minimaal HBO-niveau en aantoonbare relevante werkervaring (bij voorkeur binnen de sector of sterke affiniteit hiermee). Je werkt nauwkeurig (ook onder druk), je beschikt over goede communicatieve vaardigheden, je hebt een gedegen kennis van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift (Frans is een pré) en beschikt over goede computervaardigheden. Daarnaast ben je flexibel en ben je bereid regelmatig te reizen binnen Europa, Afrika en het Midden Oosten.

Meer informatie

Wil je meer lezen over de vacature, over Bakker Brothers en wat wij doen? Kijk dan op www.bakkerbrothers.nl. Heb je nog meer vragen over deze vacature? Neem dan contact op met Judith Stoop (judith@bakkerbrothers.nl).

Solliciteren

Heb je interesse in deze vacature? Stuur dan zo spoedig mogelijk je motivatiebrief voorzien van CV naar Judith Stoop, naar judith@bakkerbrothers.nl.

For the Sales department we are looking for a fulltime

Sales Manager

Tasks:

You lead the whole Sales team (Area Sales Managers, Business Development Manager, Sales Assistants) and the PR & Communication Officer. You are responsible for the development and execution of the commercial strategy of Bakker Brothers, Monarch Seed and Top Harvest. You have a close working relation with the Product Development Manager and Production Manager.

We are looking for:

A highly motivated, ambitious man/woman who has a minimum of a relevant Bachelor degree, sufficient relevant working experience in Sales and in the area of vegetable seeds. You work meticulously, have excellent communication skills (in Dutch, English and French) and you have excellent computer skills. You are flexible and willing to travel on a regular basis within Europe, Africa and the Middle East.

We offer:

A challenging, international job with a high level of independence and a great deal of room for your own initiative. With your team you deliver an important contribution to the growth of Bakker Brothers, Monarch Seed and Top Harvest. As a Sales Manager you are part of the Management Team of Bakker Brothers.

If you are interested in this position, you can send your application (before June 30th) to judith@bakkerbrothers.nl . Your application will be treated confidentially.

Kind regards,
Judith